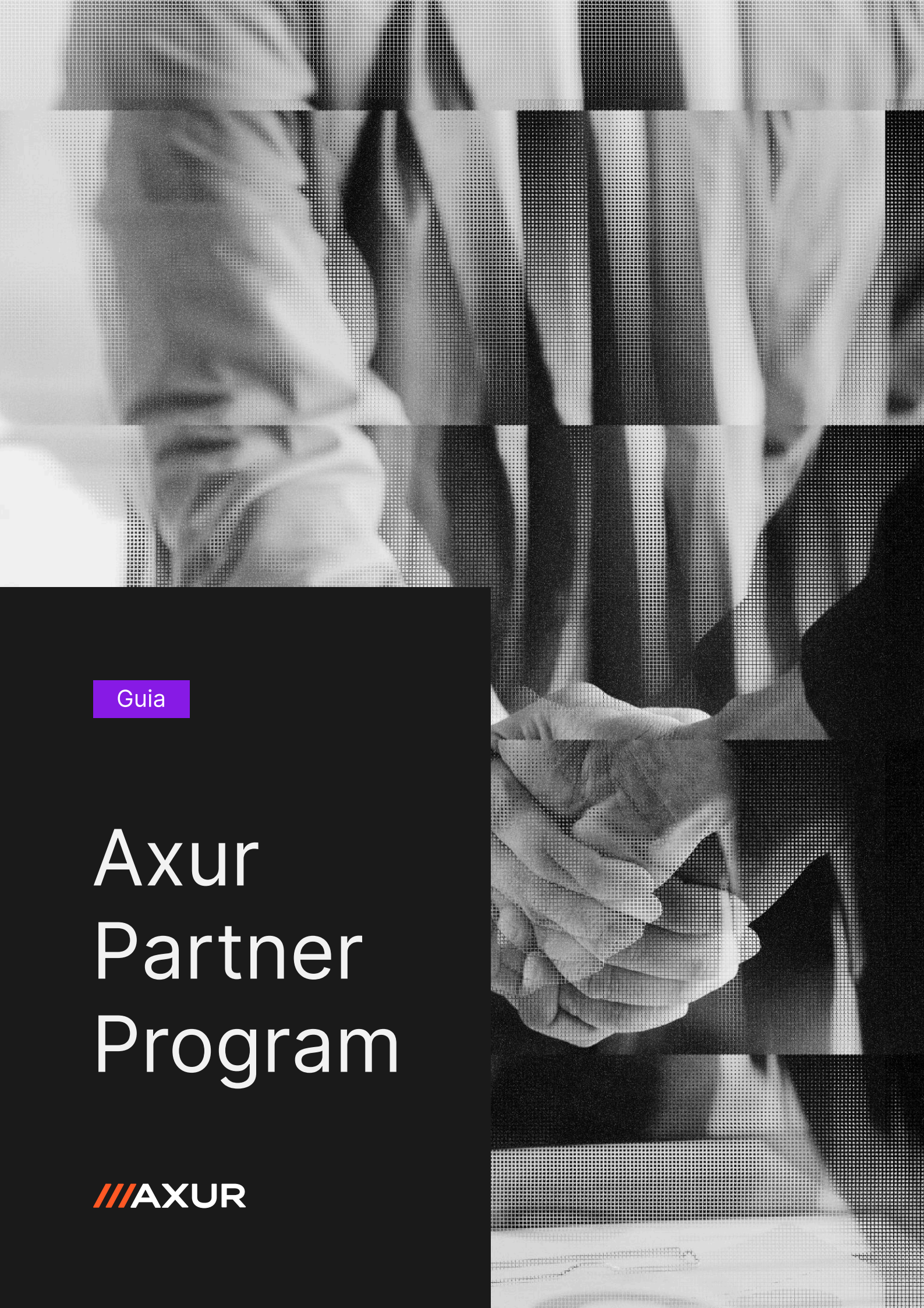




Guia

Axur Partner Program

 **AXUR**



Boas-vindas ao Axur Partner Program!

Nós, da Axur, estamos comprometidos em tornar a internet um lugar mais seguro, e nosso programa de parceiros foi criado para fortalecer esse propósito.

Aqui, você não é só mais um revendedor – você é um parceiro estratégico. Com acesso a soluções inovadoras de Cyber Threat Intelligence (CTI) e ferramentas avançadas para ampliar seu portfólio de serviços, você pode escalar seu negócio sem burocracia e com o total suporte do nosso time especializado.

Nosso programa foi desenvolvido para atender diferentes perfis de parceria, oferecendo tudo o que precisa para crescer: suporte estratégico, recursos exclusivos, treinamentos completos e margens altamente competitivas.

Descubra como se tornar parceiro e desbloquear novas oportunidades agora mesmo!



"Convidamos aqueles que buscam redefinir a excelência em segurança cibernética a construir um futuro digital mais seguro. Sua visão, combinada com nossa experiência, pode criar uma sinergia incomparável. Essa página é o início, e o próximo capítulo aguarda aqueles que estão prontos para consolidar seu posicionamento como referência em segurança cibernética."

Margarita Barrero
Head of Partnership & Alliances

Modelos de parceria

Provedor de Serviços Gerenciados de Segurança (MSSP)

Ideal para empresas que desejam expandir sua oferta de segurança cibernética, fornecendo monitoramento contínuo, resposta a incidentes e inteligência de ameaças digitais. A Axur também oferece suporte total para a transição de MSPs para MSSPs, garantindo integração ágil, treinamento especializado e acesso a uma plataforma multi-tenant para gerenciamento eficiente de clientes.

Revendedor de Valor Agregado (Reseller)

Modelo voltado para empresas que querem revender as soluções da Axur, agregando valor aos clientes com serviços complementares. Os Resellers recebem suporte técnico e comercial, materiais de marketing e treinamentos exclusivos para impulsionar as vendas.

Agente Comercial (Referral)

Indicado para consultores e profissionais que desejam recomendar a Axur a clientes potenciais. Nossos parceiros Referral são recompensados por cada oportunidade qualificada que resultar em negócio fechado, sem a necessidade de envolvimento operacional na venda ou implementação.

O que você ganha ao ser um parceiro Axur?

☒ Oferta de uma solução diferenciada

A Axur é líder em CTI, fornecendo insights de ameaças com alta precisão e automação.

☒ Expansão de portfólio

Amplie seu portfólio com um serviço de alta demanda, fechando novos negócios e gerando mais receita.

☒ Aumento da credibilidade

Associe-se a uma marca reconhecida no mercado de segurança cibernética.

☒ Suporte estratégico

Programa de parceria estruturado para impulsionar suas vendas e o crescimento do seu negócio.

☒ Novas fontes de receita

Gere mais oportunidades com um modelo de parceria lucrativo e escalável.

Como funciona?

Nosso compromisso vai além do relacionamento tradicional com revendedores; queremos forjar uma aliança sólida que alavanque o crescimento mútuo. E o Axur Partner Program é uma prova disso.

Ao unir forças conosco, os parceiros terão acesso a um amplo portfólio de produtos e serviços líderes da indústria, treinamentos, recursos abrangentes e diversos benefícios, de acordo com o nível. Além disso, estarão imersos em um ecossistema dinâmico e crescente de conhecimento compartilhado.

Qualificação

Para se qualificar, o parceiro deve atender aos seguintes requisitos:

- **Registro legal:** estar formalmente registrado e operar de acordo com as leis locais;
- **Compromisso com a cibersegurança:** embora valorizemos a experiência no setor, apoiamos ativamente empresas, como provedores de serviços gerenciados (MSPs), que desejam expandir seus serviços e se transformar em provedores de serviços gerenciados de segurança (MSSPs), fornecendo os recursos e o suporte necessários para esse crescimento;
- **Recursos mínimos:** possuir uma equipe e infraestrutura adequadas para começar a implementar e vender soluções da Axur, além de um plano de crescimento para seu portfólio de serviços;
- **Alinhamento estratégico:** buscamos parceiros que compartilhem nossa visão de tornar a internet um ambiente mais seguro, comprometidos com práticas éticas e inovação tecnológica.

Inscrição

Para se inscrever no Axur Partner Program, o parceiro passará pelos seguintes passos:

- **Aplicação:** preencha o nosso [formulário de inscrição online](#);
- **Revisão e aprovação:** nossa equipe de especialistas analisará a aplicação para garantir que esteja alinhada com os valores e objetivos da Axur;
- **Alinhamento comercial:** após validação, o parceiro receberá um convite para ingressar em uma reunião, onde poderá tirar dúvidas, solicitar provas de conceito, revisar questões contratuais e mais.

Integração

Após a aprovação e assinatura de contrato, o parceiro iniciará o processo de onboarding:

- **Orientação:** o processo de integração inclui uma orientação ao vivo, oferecendo uma visão geral do nosso ecossistema, recursos da plataforma e do cenário atual de segurança cibernética;
- **Treinamento e recursos:** o parceiro receberá acesso à Axur University para participar de treinamentos interativos projetados para aprimorar seus conhecimentos e habilidades. Além disso, também receberá acesso ao Axur Partner Portal, uma plataforma dedicada que oferece informações, recursos e ferramentas para facilitar a colaboração;
- **Integração comunitária:** para promover conexões, incentivamos a participação na Axur Community para parceiros, em eventos virtuais e projetos colaborativos. Isso melhora a experiência de aprendizagem e cria uma rede de apoio para o crescimento profissional;
- **Plano de negócios:** com o apoio do Partner Sales Manager, o parceiro desenvolverá um plano de negócios inicial que servirá como guia estratégico para estabelecer atividades e KPIs. Esse plano terá como foco medir o sucesso de ambos durante os primeiros dois trimestres da parceria, garantindo alinhamento e execução eficiente das metas compartilhadas.

Benefícios

Nossos parceiros se beneficiam de uma série de recursos projetados para fortalecer suas operações, aumentar sua eficiência de vendas e impulsionar o sucesso em suas iniciativas de cibersegurança. Estes benefícios estão agrupados em áreas-chave para apoiar o crescimento estratégico de cada parceiro.

Negócios e vendas

- **Remuneração competitiva:** recompensamos nossos parceiros com porcentagens atrativas, permitindo que o trabalho de recomendar ou revender nossas soluções seja uma fonte lucrativa de receita;
- **Descontos especiais:** os parceiros MSSPs têm acesso a listas de preços exclusivas, que aumentam sua margem de lucro ao oferecer nossas soluções com preços mais competitivos;
- **Programas de desenvolvimento de negócios:** oferecemos suporte personalizado para que os parceiros explorem novas oportunidades, melhorem as taxas de fechamento de negócios e ampliem sua base de clientes por meio de estratégias de negócios colaborativas e acesso a recursos exclusivos.

Marketing

- **Materiais de marketing:** fornecemos uma variedade de materiais prontos, como folhetos, apresentações e guias de venda, para facilitar a promoção das soluções da Axur, economizando tempo e esforço na criação de conteúdo;
- **Suporte co-marketing:** trabalhamos junto com nossos parceiros em campanhas de co-marketing, fornecendo suporte e recursos para garantir que suas iniciativas de marketing sejam eficazes;
- **Uso de marca:** os parceiros têm a permissão para utilizar o logo da Axur em seus próprios materiais promocionais, reforçando a confiança dos clientes e a credibilidade no mercado;
- **Fundos de desenvolvimento de mercado (MDF):** oferecemos acesso a fundos destinados ao desenvolvimento de iniciativas de marketing conjuntas. Os parceiros podem utilizar o MDF para ações como eventos, webinars, campanhas digitais, geração de demanda e mais, sempre com suporte da Axur para maximizar o impacto.

Capacitação e treinamento

- **Treinamentos especializados:** através da Axur University, os parceiros têm acesso a treinamentos técnicos e comerciais, permitindo que seus times estejam sempre preparados para atender às demandas do mercado;
- **Certificações profissionais:** oferecemos certificações para equipes de venda e operação, garantindo que os parceiros estejam habilitados a oferecer um serviço de excelência e conquistar novos negócios;
- **Provas de conceito (POCs):** os parceiros podem realizar POCs para demonstrar a eficácia da plataforma Axur aos seus clientes, facilitando negociações mais bem-sucedidas.

Suporte e ferramentas

- **Suporte técnico e pré-vendas:** oferecemos suporte especializado pré e pós-venda para os parceiros, garantindo que possam conduzir negócios de maneira eficiente e garantir a satisfação dos clientes;
- **Sucesso do cliente:** nosso time de Partner Success trabalha em conjunto com os parceiros para garantir que suas contas estejam sempre saudáveis e com alta retenção de clientes, promovendo um relacionamento de longo prazo;
- **Ferramentas de monitoramento:** disponibilizamos ferramentas avançadas, como Health Score e APIs, para que os parceiros possam monitorar a saúde dos clientes e realizar integrações personalizadas que atendam às necessidades específicas de seus mercados;
- **Ferramentas gratuitas de qualificação:** oferecemos recursos como o Watchdog e o Threat Report, que fornecem informações valiosas durante a fase de pré-venda, permitindo que os parceiros qualifiquem melhor seus prospects ao fornecer dados concretos sobre o monitoramento de sua marca.

Junte-se ao programa que está transformando o mercado de cibersegurança!

A internet evolui rapidamente – e a segurança digital precisa acompanhar esse ritmo. Se você busca uma parceria estratégica, com alto potencial de crescimento e diferenciação, o Axur Partner Program é para você.

Inicie sua jornada agora!



Experiências digitais mais seguras



axur.com